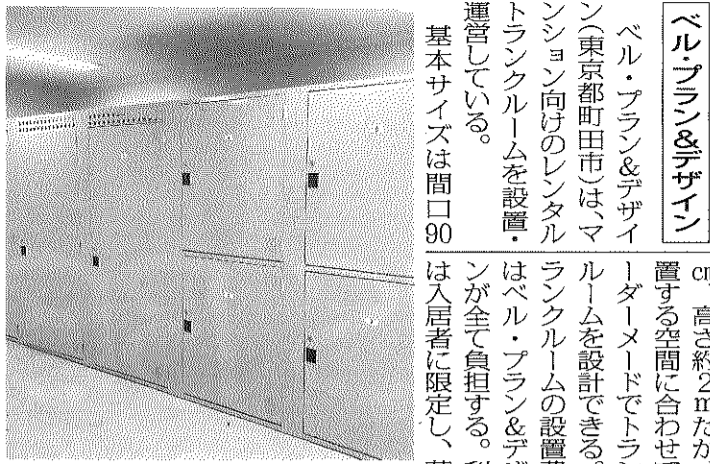


オーダーメイドでトランクルーム設置

共用部を有効活用し収益確保



▲集会室の空きスペースを利用したトランクルーム

ベル・プラン&デザイン
ベル・プラン&デザイン(東京都町田市)は、マンション向けのトランクルームを設置・運営している。基本サイズは間口90

cm、高さ約2mだが、設置する空間に合わせてオーダーメイドでトランクルームを設計できる。トランクルームの設置費用は、賃貸向けにはキャンペーンとして利用料金の30%をオーナーにキャッシュバックする取り組みも実施している。

や契約業務、退去時の鍵交換、トラブル対応なども行う。利用料金は相場により月額2500円から。賃貸向けにはキャンペーンとして利用料金の30%をオーナーにキャッシュバックする取り組みも実施している。

Chubb損害保険

損保契約継続でビジネスモデル特許取得 送付DMで意向確認、プラン変更にも対応

内のごみ置き場を改修し設置している。その他2棟の分譲マンションでは集会室やエントランスホールの空きスペースに導入されている。足立区の

マンションオーナーは、導入理由を話した。今後はオーナー向けに「使われていないスペースを有効活用することで資産価値を高められる。入居者の満足度向上や、長期入居に寄与する」と

入居者向け火災保険を展開するChubb(チャブ)損害保険(東京都品川区)は3月、保険の継続契約におけるビジネスモデル特許を取得した。契約更新時期を迎える入居者に送付するダイレクトメール(DM)で、別のプランを案内し、スマートフォンでも契約更

新の意向確認ができる点が特許の対象になった。入居者はこれまで、前回と同じの保険プランのみでしか更新できなかった。新しい継続モデルでは、DMに記載された三つのプランから希望のものを選択できるようにした。プラン内容の詳細や重要事項説明も記載されており、それらを読み進めることで意向確認が完了したと述べている。希望するプランのQRコードをスマートフォンで読み取り、案内にしたがってクリックするだけで申込みが完了する。保険料の支払いをクレジットカードで行えるため、入居者は自宅にいながら簡単に契約手続きができるようになった。

望するプランのQRコードをスマートフォンで読み取り、案内にしたがってクリックするだけで申込みが完了する。保険料の支払いをクレジットカードで行えるため、入居者は自宅にいながら簡単に契約手続きができるようになった。

賃貸管理に特化した顧問弁護士サービス

管理会社のトラブル解消に寄与



弁護士 伊藤 健児 (伊藤法律事務所)

伊藤法律事務所(東京都千代田区)は、賃貸管理会社に特化した顧問弁護士サービスを提供している。2017年から顧問契約の拡大に取り組み、20年時点で契約社数は30社に達した。作成した契約書の添削から、管理会社が直面しやすい賃料滞納や工事不具合トラブルなどの対応までを手掛ける。21年上半期の相談件数は400件に上った。

顧問料は初期入会手数料として11万円。月額には相談対応時間や業務内容によって5万5000円、11万円、16万5000円のいずれかとなる。大橋良二弁護士は「全国各地に不動産業界特化型の顧問弁護士によるサービスを行き渡らせる。賃料滞納の場合、対象となる物件の周辺相場を把握し、法律の力で不動産管理を支援することが目標」と語る。

アサカワクリネス

ハウスクリーニング事業を手掛けるアサカワクリネス(福岡県糟屋郡)は1日、岡山県に支店を開設し、営業エリアを拡大した。都圏に進出、20年7月と、光を浴びるたびに同社は、室内の菌やウイルスを分解除去する光触媒コーティングを、岡山県に支店を開設し、営業エリアを拡大した。都圏に進出、20年7月と、光を浴びるたびに同社は、室内の菌やウイルスを分解除去する光触媒コーティングを、岡山県に支店を開設し、営業エリアを拡大した。

岡山県に支店開設

20年以降、新型コロナウイルス感染症の感染対策として、室内空間の除菌・消毒や光触媒コーティングの需要が高まっている。光触媒の主な成分である酸化チタンが太陽光や蛍光灯などから放射される光を浴びると、空気、空間を浄化する。同社の付強社長は、「入居前の消毒やクリ

DX化の成功事例を書籍化

ウチダレック・内田光治専務初の著書



ウチダレック(鳥取県米子市)内田光治専務(35)

不動産会社のウチダレック(鳥取県米子市)の内田光治専務が6日、自身の著書となる『仕事のムダをゼロにする 超効率DXのコツ全部教えます』を出版した。同社で取り組んだDX(デジタルトランスフォーメーション)によって業務改革や従業員の働き方改革を成し遂げた経験をもとに、指南書としてまとめた一冊だ。

内田専務はIT企業を経てウチダレックに入社。業績などのあらゆる情報の可視化を徹底し、「DX化は実現できる!」と語る。

DX化のプロセスやコツなどを詳細に解説されている。取り組むべき業務効率化が速く、週休3日制の導入や、経費削減率40%、1人当たりの営業利益の増大を実現した。アナログな情報管理体制や業務の属人化による非効率な状況を改善し、DX化に着手。模範にかかわらず、中小企業でもDX化による改革は可能。改善プロセスは取り組んだ。そのうえで、クラウド型の管理システムを導入し、顧客情報や、中小企業がDX化に踏み出すきっかけとして、同書を手にとってもらい

オンライン接客システム

導入まで最短3日

「LiveCall」は、オンライン接客システム「LiveCall」(ライブコール)を2015年9月より提供している。

「LiveCall」は、ブラウザ上で起動する通話システムで、専用アプリのダウンロードが不要。カレンダー形式の予約システムとビデオ通話機能が一体化したシステムのため、予約が完了すると通話用のURLが自動で発行される。資料の共有も可能なため、オンライン仲介の際に物件資料

物件価格・賃料をAIが分析

キーウォーカー

キーウォーカー(東京都港区)は、不動産業界向けにデータ収集から分析・可視化までワンストップで提供するサービス「KEY ESTATE」(キーエステート)を提供している。

不動産売買価格の査定や賃料査定・収益シミュレーションなど、AIが分析できる。結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。

「属人的だった業務をAIで解決する」をテーマにした。分析結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。

「属人的だった業務をAIで解決する」をテーマにした。分析結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。

「属人的だった業務をAIで解決する」をテーマにした。分析結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。

「属人的だった業務をAIで解決する」をテーマにした。分析結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。

「属人的だった業務をAIで解決する」をテーマにした。分析結果をグラフやマップ形式で可視化させることができる。